



Возможности Повышение Конкурентоспособности Экономики Узбекистана В Условиях Глобализации

Ирискулов Темур Хайрулла угли
Студент Ташкентского финансового института
Факультета бухгалтерский учет и аудит

АБСТРАКТ

В настоящее время ни одно государство в мире не может успешно развиваться без интеграции в мировую экономику. Происходит формирование целостной экономической системы планетарного масштаба, которая диктует собственные правила игры отдельным национальным экономикам. Она практически влияет на все сферы общественной жизни, включая экономику, политику, идеологию, социальную сферу, культуру, экологию, безопасность, стиль жизни, а также сами условия существования человечества¹.

В настоящее время ни одно государство в мире не может успешно развиваться без интеграции в мировую экономику. Происходит формирование целостной экономической системы планетарного масштаба, которая диктует собственные правила игры отдельным национальным экономикам. Она практически влияет на все сферы общественной жизни, включая экономику, политику, идеологию, социальную сферу, культуру, экологию, безопасность, стиль жизни, а также сами условия существования человечества².

В условиях глобализации усиливается взаимосвязь и взаимозависимость экономики и иерархичность взаимоотношений стран, остро встают вопросы обеспечения конкурентоспособности и экономической безопасности национальной экономики, возрастающая открытость экономики стран, одновременно выражают высокую степень зависимости ее от внешних факторов.

Исходя из этого, можно сказать, что последствия глобализации имеют двойственный характер, воздействуя на национальные экономические системы, изменяя способ их включения в мировое хозяйство, внутренние механизмы функционирования и развития. С одной стороны глобализация может стать фактором стабилизации социально-экономического развития целых регионов мира, способствуя более эффективному и рациональному использованию ограниченных ресурсов путем их объединения. С другой стороны она же может подрывать такую стабилизацию обостря старые и порождая новые экономические противоречия и международные политические конфликты, т.к. процесс глобализации протекает в условиях сильно поляризованной мировой системы в плане экономической мощи и возможностей. Контролируемые высокоразвитыми странами

ARTICLE INFO

Received: 10th March 2023

Revised: 10th April 2023

Accepted: 18th May 2023

KEYWORDS:

настоящее

¹ Найяр Д. Глобализация и стратегия развития: «Круглый стол» высокого уровня по торговле и развитию. Ориентир на XXI век. ЮНКТАД X Бангкок. 2000. 12.02.

² Найяр Д. Глобализация и стратегия развития: «Круглый стол» высокого уровня по торговле и развитию. Ориентир на XXI век. ЮНКТАД X Бангкок. 2000. 12.02.

глобализационные процессы выступают как средство установления экономического, политического воздействия и эксплуатацию постиндустриальными странами развивающихся стран³.

Как видно из истории развития мировой экономики, страны, специализированные на развитии ресурсопроизводящих отраслей экономики не имеют сильного иммунитета против конъюнктурных колебаний мирового рынка. Для них всегда существует внешняя угроза нарушения внутреннего экономического равновесия. Естественно прочное будущее на подобной основе, влекущей за собой рост финансовой и технологической зависимости, неустойчивые бюджетные доходы и многие другие негативные последствия, не построишь.

Сопоставление динамики структуры внешней торговли товарами и услугами республики с данными по мировой торговле и экспорту наглядно показывает, что по своей структуре внешнеторговый оборот Узбекистана кардинальным образом отличается от международного экономического обмена. В мировой торговле значительный удельный вес приходится на готовую продукцию и услуги, в которых воплощены достижения научно-технического прогресса. А в структуре республиканского экспорта преобладают базовые товары и простейшие виды услуг, импорте заметное место занимают товары и услуги, связанные с удовлетворением потребительского спроса.

В последние годы в республиканском внешнеторговом обороте наблюдается негативные тенденции: превышение импорта над экспортом. Это показывает, что основная часть обрабатывающих отраслей, аграрный сектор и сфера услуг не в состоянии удовлетворять потребность внутреннего рынка по номенклатуре, качеству или количеству производимых товаров и услуг.

Вследствие дисбаланса во внешней торговле зависимость узбекской экономики от внешних рынков остается очень высокой. Из этого можно сделать вывод, что пока конкурентоспособность национальной экономики желает лучшего. Это означает, что современные структуры производства и внешнеторговый оборот пока не способны обеспечить устойчивое экономическое развитие в условиях открытой экономики, вдобавок к этому в структуре экономики республики ежегодно возрастает доля добывающей отраслей, что ведет к ее одностороннему развитию и снижению конкурентоспособности экономики в целом. Вместе с тем, добывающие отрасли должны служить основой для развития других секторов экономики и способствовать обеспечению макроэкономической стабильности, модернизации экономики и социального благополучия населения Узбекистана. Сложившаяся к настоящему времени ситуация узбекской экономики, основанная преимущественно на экспорте сырья, энергоносителей, полуфабрикатов и импорте машин, оборудования, узлов, компонентов содержат в себе очевидные экономические и торгово-политические угрозы. Топливо-сырьевая специализация сдерживает рост конкурентоспособности республики и делает нестабильным ее экономическое позиционирование в мире. Мировая практика доказывает, что глобальные экономические катаклизмы наименее болезненно воздействует на страны, для которых характерны: сбалансированное развитие важнейших отраслей экономики, здоровая финансовая система, невысокие темпы инфляции, сбалансированный бюджет, активное сальдо торгового и платежного баланса по текущим операциям, отсутствие значительного внешнего долга, достаточно высокий объем золотовалютных резервов, реалистичный курс национальной валюты, эффективное государство как макрорегулятор экономики. В условиях глобализации и интеграции мирохозяйственной системы, государство должно направлять усилия на развитие внешнеэкономического сотрудничества со странами ближнего и дальнего зарубежья и принимать участие в глобальных и региональных экономических процессах с целью обеспечения устойчивого экономического развития. Т.к. в современных условиях конкурентоспособность экономики страны является показателем состояния и перспектив развития хозяйственной системы, обуславливает характер ее участия в международном разделении труда, выступает гарантом экономической безопасности и способность производить товары и услуги, удовлетворяющие требованиям мирового рынка, реализация которых способствует росту благосостояния населения. Учитывая этого можно сказать, что изменить характер участия республики в международном разделении труда невозможно,

³ Грани глобализации: трудные вопросы современного развития. М.: Альпина Паблишер. 2003.

не развивая ресурсопотребляющие и обрабатывающие отрасли, то есть без новой индустриализации. Только таким образом можно диверсифицировать экспорт за счет готовых изделий, в т. ч. конкурентоспособной в мировом рынке продукции высокотехнологичных отраслей.

В нынешних условиях, для того чтобы перейти на инновационный путь развития, вырваться из зависимого положения доноров сырьевых ресурсов, войти в мир развитых стран с высокотехнологичным производством и диверсифицированной экономикой, вхождение в ЕВРАЗС для Узбекистана является объективной необходимостью. Здесь необходимо отметить, что страны-члены ЕВРАЗС до сих пор обладают немалым интеллектуальным, научно-техническим, экономическим потенциалом. Есть большие технологические заделы в авиастроении, спецметаллургии, машиностроении, энергетике, станкостроении, биотехнологии и в других сферах, благодаря которым экономики этих республик могли бы подняться до мирового уровня и интегрироваться в мировое хозяйство. Это в свою очередь дает возможность и нашей экономике вписаться в транснациональные и глобальные процессы.

Исторический опыт показывает, что создание торгово-экономических объединений происходит ради достижения общезначимых целей, и как правило, сопровождается интенсификацией взаимодействия стран-участниц по всем направлениям хозяйственной деятельности. По мнению известного российского экономиста С.Ю.Глазьева, создание ЕВРАЗС является частью политики экономического развития, ориентированной на выход из сырьевой ловушки и становление на путь инновационной экономики. Он считает, что эта политика предполагает активизацию сохранившегося научно-производственного потенциала, восстановление и развитие имеющихся воспроизводственных контуров изготовления высокотехнологической продукции с высокой добавленной стоимостью, широкую кооперацию и специализацию в области промышленности и сельского хозяйства [1].

В целом мы согласны с мнением известного ученого, но возникает другая проблема. Необходимо отметить, что позитивный эффект от интеграции возникает тогда, когда уровни экономического и технологического развития стран достаточно близки.

А если есть значимые разрывы в уровне жизни, доходах, технологиях, возможны проблемы: для менее развитой страны возникает ситуация растущего импорта. При этом возможность экспорта как правило, невелика из-за технологических барьеров. Исходя из вышесказанного, попробуем определить, насколько внутренние возможности Узбекистана соответствуют уровню развития будущих партнеров по ЕВРАЗС. Здесь необходимо отметить, что мы по уровню развития экономики сильно отстаем от Российской Федерации и Казахстана.

К сожалению, на сегодняшний день уровень ВВП на душу населения в Узбекистане в среднем четыре раза ниже по сравнению с вышеназванными странами. А это в свою очередь отразилось на внешнеторговом обороте. За последние годы взаимной торговле Узбекистана с Российской Федерацией наблюдается устойчивая тенденция превышения импорта над экспортом. Аналогичная ситуация наблюдается в торговом балансе с Казахстаном и Белоруссией из-за низкой конкурентоспособности отечественных товаров не только на рынках ЕВРАЗС, но и во внутреннем рынке. Учитывая этого можно сказать, что вхождения республики в ЕВРАЗС в нынешнем состоянии может дестабилизировать без того слабую национальную экономику.

Настоящее время уровень ВВП на душу населения в Узбекистане в среднем четыре раза ниже по сравнению с вышеназванными странами. А это в свою очередь отразилось на внешнеторговом обороте. Как показывают статистические данные, за последние годы взаимной торговле Узбекистана с Российской Федерацией наблюдается устойчивая тенденция превышения импорта над экспортом. Аналогичная ситуация наблюдается в торговом балансе с Казахстаном и Белоруссией из-за низкой конкурентоспособности отечественных товаров не только на рынках ЕВРАЗС, но и во внутреннем рынке республики. Учитывая этого можно сказать, что вхождения республики в ЕВРАЗС в нынешнем состоянии может дестабилизировать без того слабую национальную экономику.

Означает ли это что нам нельзя вступать в ЕВРАЗС? На наш взгляд вхождение в этот экономический союз соответствует интересам республики. Но прежде чем войти необходимо решить определенные проблемы для того чтобы приспособить возможностей экономики Узбекистана к условиям ЕВРАЗС. Для этого мы предлагаем конкретные меры:-

- для того, чтобы помочь встать на ноги отечественным производителям, особенно для тех отраслей, создающие продукцию с высокой добавленной стоимостью, мы предлагаем снизить НДС до 10% для всех предприятий вне зависимости от их форм собственности;

- в настоящее время в республике для защиты собственных производителей применяются высокие таможенные пошлины на импортируемую продукцию, но к сожалению эти меры не принесли ожидаемых результатов. Учитывая этого, мы предлагаем другие способы, чтобы ослабить ориентацию потребителей на импорт и укрепить позицию отечественных производителей на внутреннем рынке. По нашему мнению в условиях, когда внешнеторговый оборот отрицательный, целесообразно использовать эффективную тарифную защиту, т.е. обнуление пошлин на импортируемое сырье и материалов, которые необходимы для стимулирования и поддержания собственного производства и не могут быть обеспечены отечественными поставщиками.

- В нынешних условиях ставка рефинансирования центрального банка очень высокие и составляет 17%. А это в свою очередь приводит к подорожанию кредитов коммерческих банков и для бизнеса и населению. Это означает, что если мы не снизим ставку рефинансирования, последствия могут быть негативными для всей экономической системы республики.

- В данное время тарифы на энергоносителей (электроэнергия, газ) очень высокие для бизнеса и населения, что в свою очередь приводит к подорожанию товаров и услуг, тем самым, снижая конкурентоспособность отечественных производителей во внутреннем и внешних рынках. Исходя из этого, мы предлагаем пересмотреть тарифов на энергоносители в сторону снижения.

Применение этих мер позволит в конечном итоге снизить темпов инфляции, что дает возможность повышать конкурентоспособность экономики республики, снизить влияния теневой экономики за счет увеличения заработной платы, пенсий и иных фиксированных доходов. Это в свою очередь приводит к стабилизацию покупательной способности национальной валюты, что дает возможность улучшить качества денег и выполняемых ими функций. С помощью этого снижаются масштабы долларизации экономики нашей республики.

По нашему мнению внедрения выше указанных мер позволило бы нашей республике войти в состав ЕВРАЗС безболезненно для национальной экономики и решить следующие задачи:

- перейти на инновационный путь развития,
- войти в мир развитых стран с высокотехнологическими производствами и диверсифицированной экономикой,
- повышать устойчивость национальную экономики в условиях усиливающейся глобальной конкуренции.

Использованная литература

1. Глазьев С.Ю. Зачем нужен Таможенный союз? URL: <http://www.Evrazes-bc.ru/news/view/1132>
2. Калинино О.Б. Таможенный союз России в Средней Азии невозможно предотвратить. США, 2012. URL; <http://www.rodon.org/polit-120221103225>.
3. Л.М.Капустина, В.В.Килин Таможенный союз и единое экономическое пространство в рамках ЕвразЭС: проблемы и перспективы. – М., 2016. Евразийское сотрудничество. 3.
4. К.К.Нуманов. Повышение конкурентоспособности экономики Республики Узбекистан в условиях глобализации. Т.Агроиктисодиёт.2019.
5. Мустакимов Р.Р. О «косвенных» особенностях интеграции // Таможня. 2011. № 6 (269). С. 12.
6. Оболенский В.П. Глобальный кризис и внешняя торговля России // Рос. Внешнеэконом. вестн. 2012. № 1. С.5-6.
7. Якорева А.Е. Эффект интеграции [Электронный ресурс]. URL:<http://expert.ru/2012/01/25/effect-integratsii/> (дата обращения: 25.01.2012).
8. Темирова А. Б Конкурентоспособность продукции как показатель развития внешней торговли государства Астана, Сборник Евразийский национальный университет